

VIPエスコートシステムのご提案



Anti Weapon Systems Corp.

Semper Fi

アンチウエポンシステムズ株式会社（通称AWS）

SMB事業本部 小規模案件仕方無引受部

AWSの会社概要

2025年1 月現在

AWS Corporation

会社名称	Anti Weapon Systems Corporation
創立	1978年
代表者	会長兼CEO（最高経営責任者） ナリ・イトウ（2020年4月6日～）
本社所在地	米国カリフォルニア州サンノゼ
事業分野	サービス、ソフトウェア、ハードウェア、研究開発
事業展開	175ヶ国以上
開発研究	基礎研究所 12ヶ所

業容 (2023年)	総売上高	700億ドル
	純利益	68億ドル
	従業員数	24.2万人

AWS Japan

会社名称	アンチウエポンシステムズジャパン株式会社
設立年月日	1999年1月1日
代表者	代表取締役社長 Jun Hirayama（2019年5月1日～）
本社所在地	東京都港区虎ノ門二丁目
資本金	1億円
事業内容	情報システムに関わる製品、サービスの提供
拠点	事業所 2ヶ所
100%出資会社	2社

業績 (2023年)	売上高	500億円
	純利益	44億円



Agenda

0	会社概要
1	体制
2	要件の整理
3	構成図解説
付録	見積もりとスケジュール



Our Value



**AWS x AWS と
周辺技術で世界を変革する**



Anti Weapon Systems Corp.

私達AWSが日本の旅に革命を起こします

ホンダジェットが実現する VIPのスーパーおもてなし





体制紹介

アンチウエポンシステムジャパン株式会社

SMB事業本部 小規模案件仕方無引受部

Tech Team



Lead

Jun
Hiraya



Shingo
Kamiji



Hibiki
Sunaga

Sales Team



Nari Ito
Jr.

貴社からのご要望

要求事項等

【最低限の機能要件】

- 北海道から沖縄まで日本全国の穴場を含めた観光地をリアルタイムに提案する機能
- 各観光地への最適なルートや宿泊先の提案機能
- スワヒリ語対応(翻訳機能)
- 候補地や会話の内容から顧客の好みの傾向を推察するパーソナライズ機能
- 経験の少ないコンダクターをサポートする機能(ウンチクなど)

【最低限の非機能要件】

- 365日稼働
- 各社員(退職含む)の顧客情報共有
- 業界特有の需給バランスに応じたシステム拡張

今困っていること

- 毎月のようにブレーカーが落ちることがあり、同時にPCを使う人数に制限がある
- 旅行の提案をするときにネットを検索したり、他社旅行会社に一般客を装って相談したりしている
- 社内では、毎回同じような質問を聞いたり、検索をしたりする。紙の検索やファイルサーバ内の検索に時間をかけることが、日常茶飯事になっている
- 電子帳法に対応しておらず、紙でしか契約書の締結ができない
- パートナーとのやり取りも、電子メールでの対応が中心である

整理が必要



重要な4つのC

- | | |
|----------------|------------------------|
| 1.Cut（やめる） | 要不要を見極め、不要な仕事は思い切ってやめる |
| 2.Convert（移す） | 業務を適切な対象者に移行する |
| 3.Combine（集める） | 重複した業務、分散した業務をまとめる |
| 4.Create（作り出す） | 企画業務や生産的な仕事を作り出す |



要件の整理

<やること>

- 気まぐれ対応は多くの企業のリソースを集結することで実現 (Combine)
- 上記アライアンスをシステムで連結 (Create)
- 提案内容をシステムに集約 (Combine&Create)
- 検索性向上とAI提案機能を提供 (Convert)

<出来ないこと>

- ブレーカー対策は東京電力様にご相談ください(Cut!)
- 電子での契約書についてはDocuSign様等にご相談ください(Cut!)
- 他社様とのやり取りについてはLINE WORKSの導入をご検討ください(Cut!)



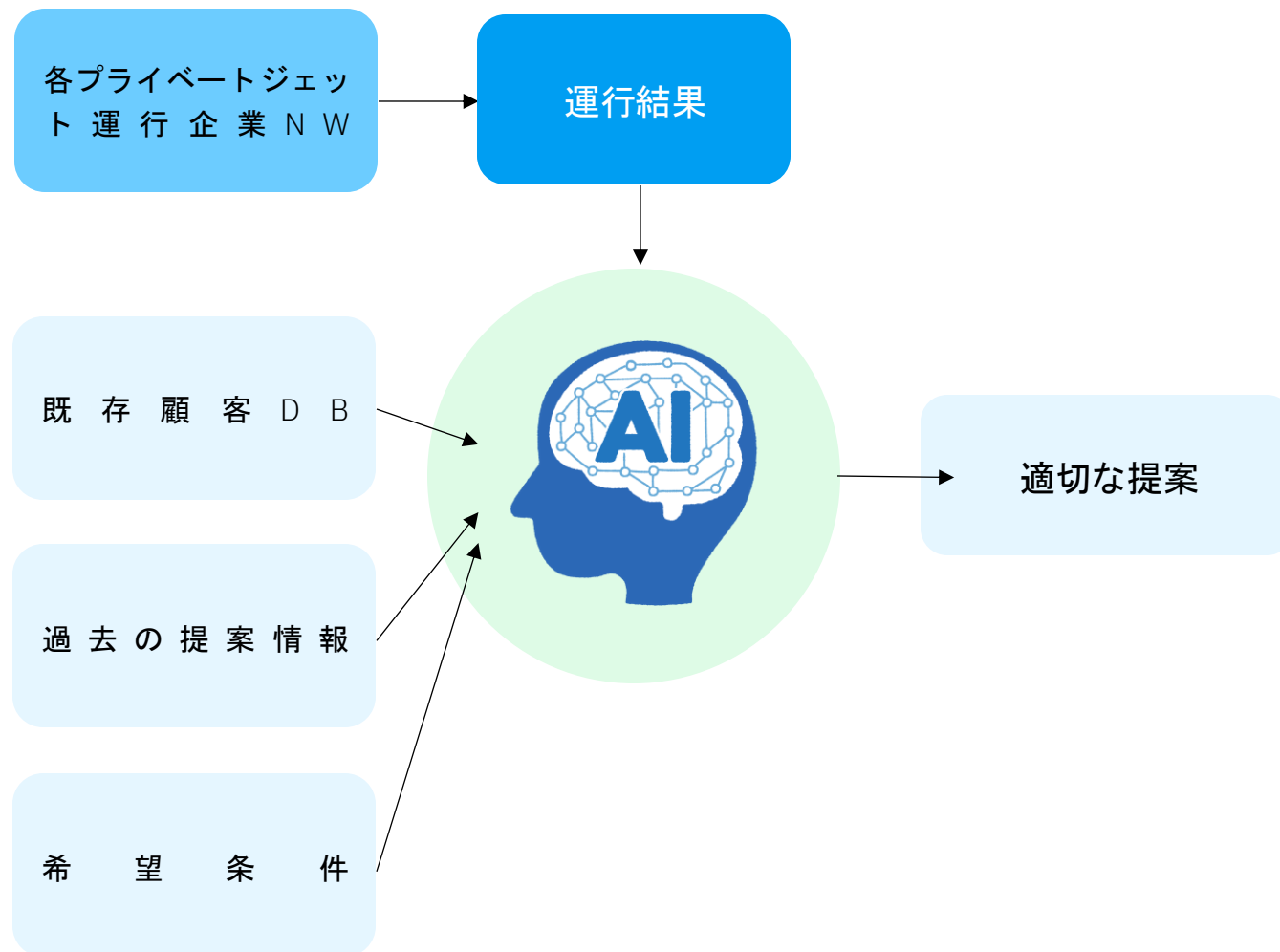
提案の方向性

システム① ツアープランニングシステム

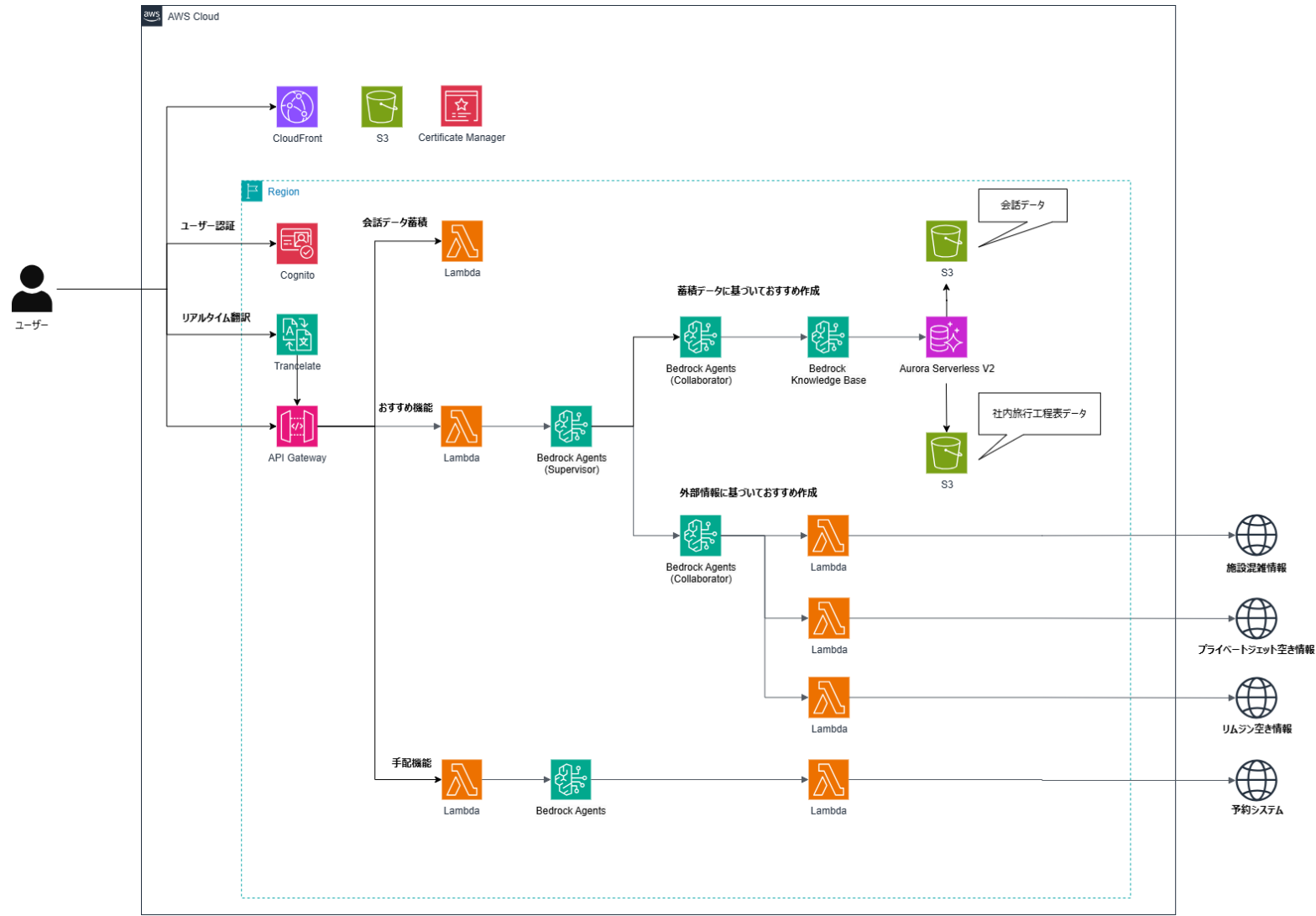
- 弊社は各プライベートジェット機能を予約共通基盤で接続
- 予約共有基盤で各社へ機材の手配が可能！（日本初）
- ホンダジェットを活用することでどこでもドアを実現
- 複数のプライベートジェット運行企業とシステム連携
- 経路確認後、すぐにBook可能
- 目的地でのエクスクルーシブな体験をAIがサポート

システム② 新社内システム

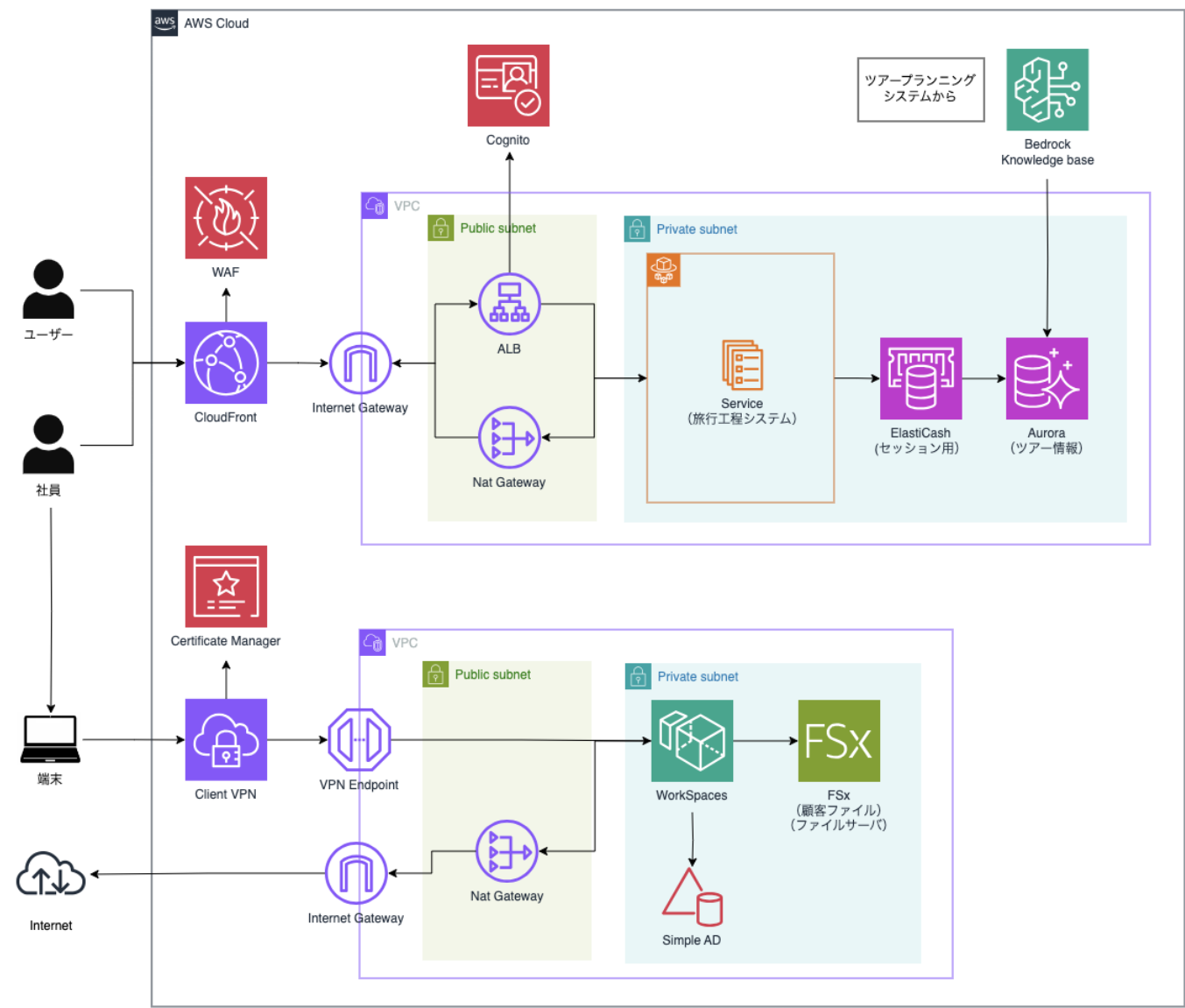
- 顧客管理を高度化
- 過去のツアープランニングを未来のプランニングに活用
- 外から接続、個人のワークスペースでリモートワーク可能



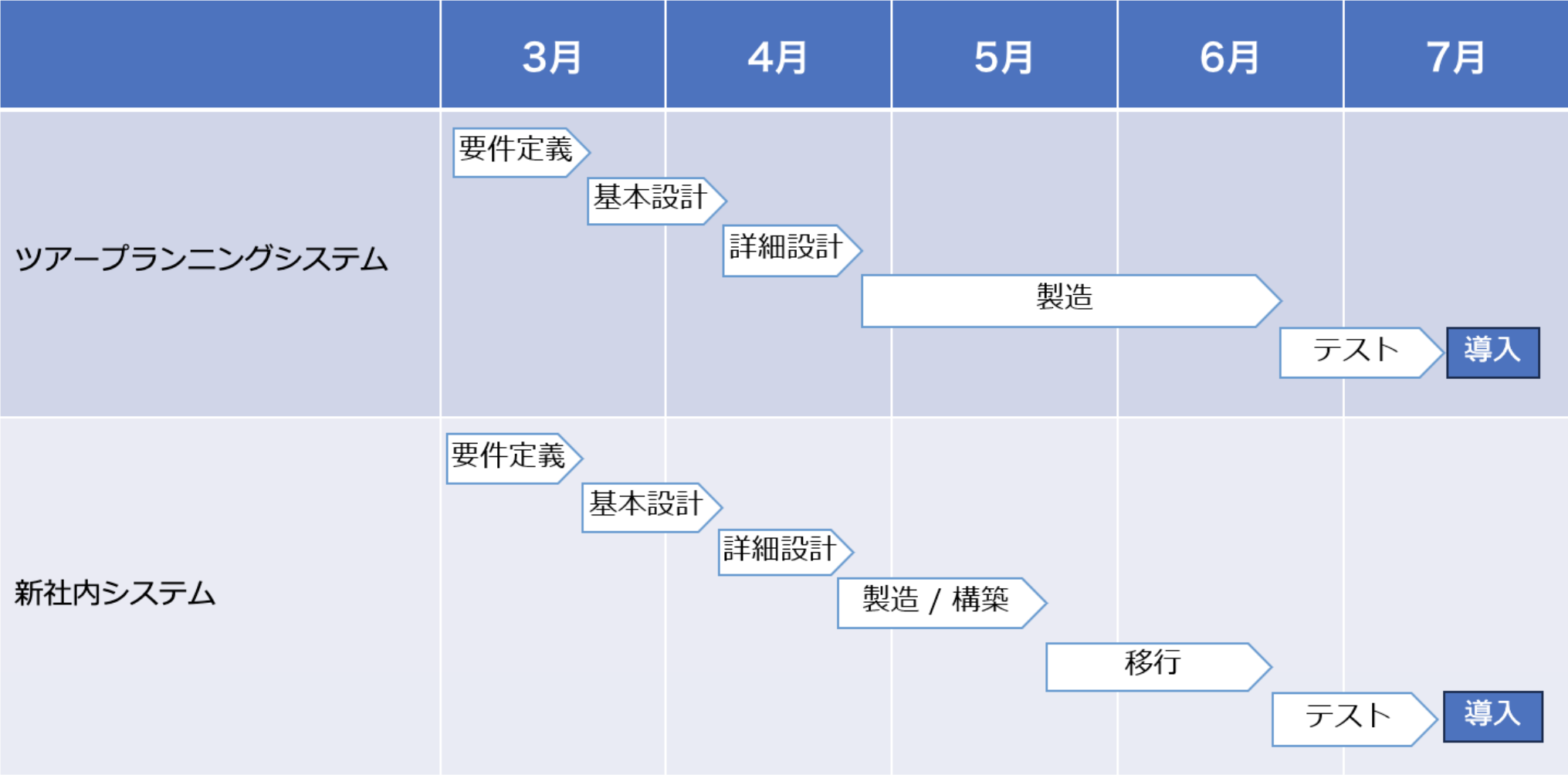
構成図① ツアープランニングシステム



構成図② 新社内システム



スケジュール



見積もり（イニシャル）

システム	工程	人月
ツアープランニングシステム	プロジェクト管理	2
	アプリ開発環境構築	3
	認証機能	5
	翻訳機能	3
	会話データ蓄積機能	10
	おすすめ機能	20
	手配機能	10
	テスト	5
	運用設計	1
	合計	59
新社内システム	プロジェクト管理	1
	旅行工程システム	7
	旅行工程システム データ移行	5
	社内システム	3
	社内システム 移行	4
	テスト	2
	運用設計	1
	合計	23
全体	合計	82

人月	単価	金額
82	¥1,500,000	¥123,000,000

見積もり（ランニング / 月額）

システム	サービス	前提	金額
ツアープランニングシステム	CloudFront	データ転送量 100GB程度	¥1,440
	S3	ストレージ 50GB	¥800
	Cognito	月間アクティブユーザー1万～2万ならフリーティア範囲内か微増程度	¥480
	Translate	最初の200万文字無料、残り600万文字 × 15 USD/百万文字	¥14,400
	API Gateway	月間500万リクエスト	¥2,240
	Lambda	月間500万リクエスト	¥6,400
	Aurora	Serverless v2: 2～4 ACU × 720時間 (0.10～0.12 USD/ACU時間想定) + ストレージ100GB	¥48,000
	Route 53	ホストゾーン ～\$0.50/月 + クエリ数分	¥1,000
	バッチ処理（CodeBuild等）	ビルド時間・台数・コンテナ実行時間などによる（数時間～数十時間/月程度の想定）	¥3,200
	Bedrock	Claude 3.5 Sonnet, 月間リクエスト数: 20,000 回, 1回あたりのトークン数: 10,000 tokens	¥320,000
	合計		¥397,960
新社内システム	CloudFront	データ転送量 200GB (単価 ~0.085 USD/GB 程度)	¥3,200
	WAF	Web ACL 1つ (5 USD/月) + ルール数分 (1 USD/ルール/月)	¥4,800
	Cognito	MAU 1万～2万程度ならフリーティア枠 or 低額に収まる可能性	¥1,600
	ALB	720時間稼働 (~0.022 USD/ALB時間) + LCU課金 (1～2LCU×0.008 USD/LCU時間)	¥8,000
	NAT Gateway	月720時間稼働 (~32 USD) + データ処理量 (GB単位で加算)	¥16,000
	ECS（Fargate）	t3.medium × 2～3台 常時稼働 (1台あたり ~40～50 USD/月) or Fargateでのコンテナ稼働時間	¥48,000
	ElastiCash	t3.small～t3.medium × 1～2ノード	¥19,200
	WorkSpaces	10～20ユーザー	¥64,000
	FSx	1TB (標準ストレージ単価 ~0.13 USD/GB/月 = ~130 USD) + I/O量による加算	¥32,000
	Client VPN	エンドポイント1つあたり ~0.05 USD/時間 × 720時間 = 36 USD + データ転送	¥8,000
	S3（バックアップ）	50GB程度 (標準ストレージ単価 ~0.023 USD/GB/月) + リクエスト課金	¥900
	CloudWatch	ログ保存量・メトリクス数によって変	¥8,000
	Route53		¥1,000
	合計		¥214,700
全体	合計		¥612,660





Anti Weapon Systems Corp.